

Verkäufer B2B-Vertrieb (m/w/d)

Wir, die **MV Gold AG**, entwickeln für unsere Kunden maßgeschneiderte numismatische Produkte. Das umfasst die Entwicklung, die Herstellung und die Präsentation von Sammler- und Anlageprodukten, insbesondere Münzen, Barren und Briefmarken sowie deren Zubehör und Verpackung. Mit unserer Arbeit machen wir Sammler glücklich!

Als wachsendes mittelständisches Unternehmen suchen wir professionelle Verstärkung für den Einsatz in verschiedenen europäischen Verkaufsgebieten. Wir schätzen die Vielfalt – auch als Quereinsteiger sind Sie bei uns herzlich willkommen.

Ihre Aufgaben:

- Mitarbeit beim Aufbau des Bereiches Großhandelsvertrieb B2B (Konzept, Organisation, Akquise-Methoden etc.)
- Erarbeitung von Verkaufspräsentationen mit schlüssigen Verkaufsargumenten (USPs)
- Vertrieb über alle Kanäle (Online und offline, Münzhandel und Handel insgesamt)
- Pflege und Ausbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen einschließlich Neukundenakquise/Leadgenerierung gemäß unserer Vertriebsstrategie
- Regelmäßiges Erstellen, Pflege und Reporting von Kennzahlen und Forecasts

Ihre Qualifikationen/Kompetenzen:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium der Wirtschaftswissenschaften, BWL, Vertrieb, Marketing o.ä.
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Sie kennen die Aufgabenstellungen im B2B-Vertrieb
- Sie zeichnen sich aus durch Eigeninitiative und Vertriebsaffinität mit dem Ansporn vorgegebene Zielprognosen zu übertreffen.
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten (Präsentations- und Argumentationsgeschick) sowie soziale Kompetenz im Umgang mit unterschiedlichen Gesprächspartnern
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch sowie wahlweise Englisch, Französisch, Russisch (in Wort und Schrift) – je nach Verkaufsgebiet

Wir bieten:

- Eine zukunftsorientierte Aufgabe in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit einem sehr hohen Maß an Entscheidungsfreiheit, Gestaltungsmöglichkeiten und Verantwortung
- Ein angenehmes und wertschätzendes Betriebsklima
- Moderne Geschäftsräume mit Blick auf den Bodensee

Interessieren Sie sich für ein Team von fleissigen, enthusiastischen Menschen, die echte Leidenschaft für das haben, was sie machen? - Dann sind Sie bei uns goldrichtig!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Zeugnissen und Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an personal@mvgoldag.ch

Ihre fachlichen Fragen beantwortet Ihnen sehr gerne unser Geschäftsführer Thomas Prüsse unter +41 71 686 30 80 oder personal@mvgoldag.ch

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unserer Homepage www.mvgoldag.ch